

Arrow Lake AB (publ)

Halvårsrapport

Januari – Juni 2024

Arrow Lake öppnar egen fabrik!

1 JANUARI – 20 JUNI 2024 i korthet

- Rörelsens intäkter ökar till TSEK 16 165 (5 097)
- Rörelsens kostnader uppgick till TSEK -8 484 (-7 331)
- Bruttoresultat ökar till TSEK 7 681 (-2 234)
- Övriga kostnader uppgick till TSEK -7 179 (-6 266)
- Nettoresultatet ökade till TSEK 502 (-8 500)

Väsentliga händelser under första halvåret

Arrow Lake flyttar in i fabrikslokal i Landskrona och påbörjar egen produktion. En riktad emission gör att vi kan hälsa nya delägare välkomna. Att fler för oss strategiskt viktiga parter väljer att investera i Arrow Lake ser vi som oerhört positivt.

VD kommenterar

Egen tillverkning 9 månader före affärsplanen

Försäljning

Under årets första halvår utökades samarbetet med våra partners och installationer på nya ställen i världen kunde genomföras. Detta leder oss indirekt till nya kundgrupper och försäljning via partners är framtiden för Arrow Lake.

Bolagets idag skrivna order samt skickade offerter pekar på fortsatt tillväxt. Våra skickliga ozonspecialister fokuserar inte enbart på direktförsäljning utan forskar ständigt på nya produkter, alternativt anpassning av befintliga produkter för nya användningsområden. Jag ser med spänning fram emot nya avtal och leveranser inom för Arrow Lake nya affärsområden. Behovet för ozon är stort och växande. Vi ser hårdare marknadsregleringar som en fördel och är i framkant avseende ansökningar och tillhörighet.

Produktion

Produktionen är i gång och Landskrona välkomnade oss med öppna armar. Vi hittade snabbt kompetent personal och en väl tilltagen samt flexibel lokal för oss att växa i. Bolagets hitintills största order som togs under föregående år, bestående av 28st Qube 4-48, producerades och testades framgångsrikt i våra nya lokaler under ledning av vår fabriksansvarig Claes Gustafsson.

Utveckling

Våra skickliga ingenjörer har tillsammans med OIM Sweden AB fortsatt utveckla och förbättra våra produkter. Vi styrs av efterfrågan från våra kunder och jag ser potential att kostnadseffektivisera vår produktion samtidigt som produkterna presterar än bättre, och att vi kan fortsätta styra mot en grönare

tillverkning, en tydlig win-win för oss, våra kunder samt för miljön.

Finansiering och bolagsstyrning

Kassaflöde är en utmaning för ett ungt tillväxtbolag. Vi hoppas snart kunna uppnå kreditvärdighet hos samtliga våra leverantörer och kommer fortsätta finansiera oss med hjälp av SEB och Almi.

Vid årets bolagsstämma valdes två nya ordinarie styrelsemedlemmar in i Bolagets styrelse och samtliga sittande medlemmar ställde upp för omval. Det är otroligt givande att få arbeta med dessa erfarna och duktiga företagare och Arrow Lake blir starkare och starkare. Ska man önska någonting hade det varit en bättre fördelning mellan män och kvinnor. Vår bransch är visserligen mansdominerad men jag ser med förhoppning fram emot nästa bolagsstämma.

Avslutningsvis vill jag tacka alla anställda, styrelse, aktiva ägare, banker samt kunder och leverantörer för ett otroligt spännande första halvår. Den positiva utveckling vi haft under första halvåret är imponerande och alla inblandade har en del i detta. Så än en gång, tack!



Fredrik Bernshed, VD på Arrow Lake AB

Finansiell utveckling

Rörelsens intäkter och orderingång

Våra mål om positivt resultat avseende 2024 är fortfarande vår målsättning. Halvårets vinst är mer symbolisk än verksamhetspåverkande. Vi har levererat ut egentillverkade maskiner så gott som enligt plan och vi för nu dialog med befintliga kunder om utökade samarbeten. Man kan utläsa i vår offertstock, som i skrivande stund ligger runt 100MSEK att vi har goda möjligheter att nå våra mål för både 2024 och 2025.

Vårt samarbete med i EUOTA har utvecklats till ett delägarskap för Arrow Lake och vi lägger mycket tid och kraft på certifiering av våra produkter för framtida försäljning inom EU. Vi är fortfarande ett litet företag om man jämför med branschkollegor men viljan hos våra kunder världen över, att påskynda nödvändiga lösningar för den globala klimatrörelsen är stark och våra produkter erbjuder möjlighet för våra kunder att hålla ett högt tempo i omställningen.

Kostnader

Bolagets kostnader hänför sig framför allt till försäljning, produktion och utveckling men vi ser en ökning avseende kostnader för eftermarknad.

Bolagets arbete med kostnadskontroll märks tydligt i siffrorna för årets första halvår. Detta är ett område som vi ständigt fokuserar på.

Fördelarna med egen tillverkning syns också i halvårets siffror. Det finns naturligtvis utmaningar med egen produktion men rent ekonomiskt ser vi mest fördelar.

Övrig information

Bolaget

Bolaget är ett publikt aktiebolag och består av moderbolaget Arrow Lake AB.

Aktien

Arrow Lake AB har idag 8 469 715 aktier, fördelat på 66 delägare samt 305 846 optioner till styrelse och ledning.

Närliggande transaktioner

Under andra kvartalet har Bolaget, ifrån OIM Sweden AB, fortsatt inhandla konsulttimmar samt material. OIM Sweden AB ägs till 80% utav Bolagets största ägare JeGol Group AB, med ett innehav om 33,55% av Arrow Lake AB.

Finansiering och kapitalbehov

Bolaget kommer under tredje kvartalet ansöka om ytterligare lån från SEB och Almi.

Kapitalbehov i denna typ av Bolag får anses normalt vid tillväxt och Arrow Lake är inget undantag. Bolaget utvecklar sina egna produkter och det är både tids- och kapitalkrävande. Samarbetet med Västra Hamnen Corporate Finance fortsätter och dialog om framtida notering på handelsplats är fortlöpande. Forskning och utveckling tappade inte tempo och våra produktanseringar håller sin tidsplan.

Börsnotering

Bolaget följer tillsammans med rådgivare noggrant marknadsläget och notering sker tidigast vid bedömt gynnsamt läge.